

ACCIÓN FORMATIVA	GESTIÓN DE EQUIPOS COMERCIALES Y HABILIDADES DE LIDERAZGO
OBJETIVOS	<ul style="list-style-type: none"> • Identificar las habilidades de liderazgo necesarias para la gestión de equipos comerciales. • Conocer las pautas a seguir para desarrollar dichas habilidades. • Aprender a desarrollar una actitud y comunicación asertiva en la gestión de equipos. • Trabajar aspectos clave como la motivación de equipos, empatía, feedback y escucha.
DESTINATARIOS/AS Y REQUISITOS	15 alumnos/as Trabajadores/as del ámbito comercial, o desempleados/as demandantes de empleo como agentes o intermediarios comerciales; en todo caso, empadronados en Gijón. Será necesario presentar volante de empadronamiento, DNI y Vida Laboral.
DURACIÓN/HORARIO FECHAS DE INICIO- FIN	32 horas Fecha de Inicio /Fin: 08/11/2017 – 17/11/2017 Horario: Lunes a Viernes de 9:00 a 13:00
ENTIDAD FORMADORA LUGAR DE IMPARTICIÓN DATOS DE CONTACTO E INFORMACIÓN	Entidad formadora: DICAMPUS Lugar de impartición: Dicampus - Carretera de Avilés 18 - La Calzada 18 - Gijón. Contacto: 985 32 04 78 / 676 55 56 73 formacionpresencial@dicampus.com
PLAZO DE INSCRIPCIÓN	Inscripciones hasta el 19 /10/2017 Info e Inscripciones: 985320478 / formacionpresencial@dicampus.com
FECHA DE SELECCIÓN	Fecha de Selección: 20/10/2017 (13:00 horas) Lugar de Selección: Dicampus - Carretera de Avilés 18 - La Calzada 18 - Gijón.
PROGRAMA	<ul style="list-style-type: none"> • Identificación de aspectos propios de la inteligencia emocional necesarios para el desarrollo del liderazgo. • Elaboración de un modelo de líder ideal. Estilos de liderazgo según necesidades del sector. • Pautas para una buena comunicación del equipo. • Necesidades de los equipos. Creación de climas emocionales positivos.